

Oferta de empleo: Ejecutivo/a de Ventas – Aviación Ejecutiva

Ubicación: A Coruña

Tipo de contrato: Indefinido

Modalidad: Híbrido (Presencial/Teletrabajo) con Base en A Coruña

Sobre Atlantic Air Solutions

Atlantic Air Solutions es una compañía de referencia en el sector de la aviación ejecutiva, con base en España y un equipo altamente especializado en ofrecer soluciones exclusivas a clientes de alto nivel. Nuestro compromiso es garantizar un servicio personalizado, seguro y de máxima calidad.

Descripción del puesto

Buscamos incorporar un/a Ejecutivo/a de Ventas para reforzar nuestro departamento comercial. No se trata de captación fría, sino de un puesto centrado en:

- Elaboración de presupuestos personalizados para vuelos privados y servicios asociados.
- Atención directa a clientes VIP, con trato cercano, profesional y discreto.
- Gestión y seguimiento de solicitudes para garantizar una experiencia excelente.
- Coordinación interna con operaciones y otros departamentos para asegurar la viabilidad de cada vuelo.

Requisitos

- Residencia preferente en A Coruña o alrededores.
- Excelentes habilidades de comunicación y orientación al detalle.
- Dominio de inglés (valorable otros idiomas).
- Actitud proactiva, organizada y resolutiva.

Se ofrece

- Contrato indefinido desde el inicio.
- Salario fijo + variable, con posibilidad de incrementar el paquete retributivo según resultados.
- Proyección interna y plan de desarrollo profesional en función de la evolución dentro de la compañía.
- Incorporación a una empresa consolidada en el sector de la aviación ejecutiva, con clientes internacionales.
- Entorno dinámico, profesional y en constante crecimiento.

Interesados

- Enviar el cv a: rrhh@atlanticairsolutions.com